



## **Plotseling uitvallen van de ondernemer**

door: Theo Hijdra

### **Denk eens na over het volgende.**

Je bent ondernemer en de zaken lopen goed met zo'n 20 medewerkers en een mooi bedrijfspand.

Je hebt alles onder controle.

Je klanten dragen je op handen. Offertes maken geen probleem. De financiën doe je ook zelf "omdat dat niemand iets aangaat".

Dan slaat het noodlot toe. Je valt uit door ongeluk of erger.

Wie neemt de taken over? Of wie is op de hoogte van prijzen en betalingen?

Dat deed je immers allemaal zelf.

Het wordt hoog tijd om eens na te denken over een dergelijke situatie die zich onverwacht kan voordoen.

Is er iemand die je kan vervangen. Wat gebeurt er met het bedrijf? Wie stuurt de mensen aan?

Hoe blijft mijn gezin achter?

Dit alles kan veel beter geregeld worden door nu de juiste maatregelen te nemen.

Stel samen met uw MKB Business adviseur een noodopvolgingsplan op.

Daarin staan alle benodigde informatie betreffende continuïteit van het bedrijf zoals vervanger, financiële informatie en de door u gewenste afwikkeling.

Tijdens het opstellen van het plan komen we ongetwijfeld zaken tegen die nog niet goed geregeld zijn en die actie vereisen zoals het inwerken van een back-up en vertrouwde medewerkers betrekken in zaken.

Uw adviseur heeft een vast protocol om een dergelijk plan op te stellen en u te adviseren over te nemen acties.

Het geeft u en uw naasten rust als alles goed geregeld is voordat het zich voordoet.

Neem eens contact op met mij op op [MKBBusinesspartners.nl](http://MKBBusinesspartners.nl) of rechtstreeks [Theo Hijdra](#)